

Insai Yukumlulukler ve Zarar Getiren Sozlesmeler Nedir?

Calisma Kagidi

TMS 37 uyarınca, gecmiş uygulama, yayımlanmış politika veya belirli bir güncel açıklama işletmenin belirli bir şekilde davranacağına dair geçerli bir beklenti yarattığında insai yükümlülük söz konusudur; zarar getiren bir sözleşme ise sözleşmeden çıkmanın en düşük net maliyetine eşit bir karşılık gerektirir.

Sorular

1. Insai bir yükümlülüğü ne yaratır?

- A) Sadece imzalanmış bir sözleşme
- B) Geçerli beklentiler yaratan yerleşik geçmiş uygulama veya yayımlanmış politika
- C) Bir mahkeme kararı
- D) Sadece vergi mevzuatı

2. Zarar getiren bir sözleşme ne zaman söz konusudur?

- A) Hasılat maliyetleri astığında
- B) Kacınılmaz maliyetler beklenen ekonomik faydayı astığında
- C) Sözleşme sona erdiğinde
- D) Hiçbir maliyet söz konusu olmadığında

3. Zarar getiren sözleşme karşılığı nasıl ölçülür?

- A) Kalan sözleşme değerinin tamamı
- B) Yerine getirme maliyeti ile çıkış maliyetinin düşük olanı
- C) Sadece çıkış cezası
- D) Sifir, karşılık ayrılmaz

4. Aşağıdakilerden hangisi insai yükümlülüğe örnektir?

- A) İmzalanmış bir banka kredi sözleşmesi
- B) Yasal bir vergi yükümlülüğü
- C) Yasal zorunluluğun ötesinde müşterilere iade yapan, uzun süredir uygulanan ve duyurulan bir politika
- D) Mahkeme kararıyla verilen bir ceza

5. Bir perakendeci, 30 günden sonra ürün iade etme konusunda yasal bir yükümlülüğü olmamasına rağmen yıllardır bunu her zaman yapıyor ve bu uygulamayı geniş çapta reklamlarında kullanıyor. Bir müşteri ürünü 45 gün sonra iade ediyor. Karşılık muhasebeleştirilmeli mi?

6. Bir şirket yılda 120.000 dolarlık 5 yıllık bir depo kira sözleşmesi imzalıyor. 2 yıl sonra depoyu kullanmayı bırakıyor; alt kiraya veremiyor ve kalan kira ödemeleri toplamı 360.000 dolar, ek bir ekonomik fayda yok. Karşılık muhasebeleştirilmeli mi?

7. Bir şirket, yıl sonundan önce etkilenen çalışanlara detaylı bir yeniden yapılanma planını duyurup iletişimini yapıyor ve bu, yeniden yapılanmanın gerçekleşeceğine dair geçerli bir beklenti yaratıyor. Tahmini çıkış maliyeti 500.000 dolar. Karşılık muhasebeleştirilmeli mi?

8. Tanımla: Insai yükümlülük nedir?

9. Tanımla: Zarar getiren sözleşme nedir?

10. Tanımla: Zarar getiren sözleşme karşılığı nasıl ölçülür?

Cevap Anahtari

1. B) Gecerli beklentiler yaratan yerlesik gecmis uygulama veya yayimlanmis politika - Insai yukumlulukler, sadece yasal araclardan degil, uygulama, politika veya belirli aciklamalardan dogar.
2. B) Kacinilmaz maliyetler beklenen ekonomik faydayi astiginda - Tanim geregi, zarar getiren bir sozlesmenin kacinilmaz maliyetleri faydasindan fazladir.
3. B) Yerine getirme maliyeti ile cikis maliyetinin dusuk olani - TMS 37, iki maliyetten dusuk olani uzerinden olcum yapilmasini zorunlu kilar.
4. C) Yasal zorunlulugun otesinde musterilere iade yapan, uzun suredir uygulanan ve duyurulan bir politika - Bu, bir yasal sozlesme ya da kanun degil, uygulama yoluyla gecerli bir beklenti yaratir.
5. Tutarli gecmis uygulama ve kamuya acik iletisimin gecerli bir beklenti yaratip yaratmadigini degerlendir Evet sonucuna var - TMS 37 kapsaminda bu bir insai yukumluluktur Yasal surenin otesindeki beklenen iade/geri odemelerin tahmini maliyeti icin karsilik muhasebelestir
6. Kalan kiranin kacinilmaz maliyetlerini beklenen ekonomik faydayla karsilastir (burada kullanilamadigi veya alt kiraya verilemedigi icin fayda sifir) Kacinilmaz maliyetler faydayi astigi icin bu, TMS 37 kapsaminda zarar getiren bir sozlesmedir Sozlesmeyi yerine getirme maliyeti ile ondan cikma maliyetinin dusuk olani icin karsilik muhasebelestir - burada 360.000 dolar (varsa daha dusuk bir cikis cezasi)
7. Detayli, resmi bir planin var oldugunu ve etkilenenlere duyurulduğunu dogrula Bu, yeniden yapilanmayi gerceklestirme konusunda insai bir yukumluluk yaratir Devam eden faaliyetlerin maliyetleri haric, yeniden yapilanmanin dogrudan maliyetleri icin 500.000 dolarlik karsilik muhasebelestir
8. Yerlesik uygulama, yayimlanmis politika veya belirli bir aciklamadan dogan, yasal bir zorunluluk olmasa bile karsi tarafta gecerli bir beklenti yaratan yukumluluk.
9. Yukumlulukleri yerine getirmenin kacinilmaz maliyetlerinin beklenen ekonomik faydayi astigi sozlesme.
10. Sozlesmeyi yerine getirme maliyeti ile ondan cikma maliyetinin (orn. fesih cezalari) dusuk olani uzerinden.

Bounlu

Tum kartlar, adim adim cozumler ve AI hoca destegi Notek uygulamasinda.
Sinav tarihlerini Promy otomatik hatirlaticiya ceviris.