

Performans Yukumlulugu ve Sozlesme Varligi Nedir?

Calisma Kagidi

Performans yukumlulugu, bir sozlesmede musteriye ayri bir mal veya hizmet devretme vaadidir; sozlesme varligi ise isletmenin, zamanin gecmesi disinda bir kosula bagli olan ve henuz kayitsiz sartsiz hale gelmemis, yapilan is karsiligi bedel alma hakkidir.

Sorular

1. Asagidakilerden hangisi performans yukumlulugunu en iyi tanımlar?

- A) Ayri bir mal veya hizmeti devretme vaadi
- B) Bir nakit odeme plani
- C) Sirketin yillik toplam geliri
- D) Bir denetim gerekliligi

2. Sozlesme varligi ne zaman ortaya cikar?

- A) Muhasebelestirilen gelir, faturalanan tutari astiginda
- B) Faturalanan tutar, muhasebelestirilen geliri astiginda
- C) Nakit pesin ve tam olarak tahsil edildiginde
- D) Hic performans yukumlulugu olmadiginda

3. Bir paket 90.000 'ye satiliyor; ekipmanin BSF'si 70.000 , kurulumun BSF'si 30.000 . Ekipmana dagitilan gelir nedir?

- A) 63.000
- B) 70.000
- C) 45.000
- D) 90.000

4. 5 adimli gelir modelinde ilk iki adimin dogru sirasi nedir?

- A) Sozlesmeyi belirle, ardindan performans yukumluluklerini belirle
- B) Fiyati dagit, ardindan sozlesmeyi belirle
- C) Geliri muhasebelestir, ardindan performans yukumluluklerini belirle
- D) Fiyati belirle, ardindan sozlesmeyi belirle

5. Bir yazilim sirketi, lisansi 2 yillik destek hizmetiyle birlikte toplam 50.000 'ye satiyor. Lisansin bagimsiz satis fiyatı (BSF) 32.000 , destek hizmetinin BSF'si 24.000 . Lisansa ne kadar gelir dagitilir?

6. Bir infaat sirketi uzun vadeli bir sozlesmede (zamana yayili olarak yerine getiriliyor) bugune kadar 500.000 gelir muhasebelestirdi, ancak musteriye simdiye kadar sadece 420.000 fatura kesti. Sozlesme varligi var mi, ne kadar?

7. Ekipman, kurulum ve 1 yillik egitimden olusan bir paket toplam 200.000 'ye satiliyor. Bagimsiz satis fiyatları sirasiyla 90.000 , 60.000 ve 50.000 (toplam = 200.000 , indirim yok). Islem fiyatini dagit.

8. Tanimla: Performans yukumlulugu nedir?

9. Tanimla: Sozlesme varligi nedir?

10. Tanimla: Sozlesme varligi ile alacak arasindaki fark nedir?

Cevap Anahtari

1. A) Ayri bir mal veya hizmeti devretme vaadi - Performans yukumlulugu, musteriye ayri bir mal veya hizmet devretme vaadidir.
2. A) Muhasebelestirilen gelir, faturalanan tutari astiginda - Yapilan is (muhasebelestirilen gelir) faturalamadan oneyse, faturalanmamis kosullu hak sozlesme varligidir.
3. A) $63.000 - 90.000 (70.000 / 100.000) = 63.000$.
4. A) Sozlesmeyi belirle, ardindan performans yukumluluklerini belirle - 1. adim sozlesmeyi belirlemek, 2. adim ise icindeki performans yukumluluklerini belirlemektir.
5. BSF toplami = $32.000 + 24.000 = 56.000$ Lisans payi = $32.000 / 56.000 = \%57,14$ Lisansa dagitilan = $50.000 \cdot 0,5714 = 28.571$
6. Sozlesme varligi = Muhasebelestirilen gelir Faturalanan tutar Sozlesme varligi = $500.000 - 420.000 = 80.000$ (Kalan 80.000 'lik hak, ileriki fatura kilometre taslarina bagli oldugundan alacak degil sozlesme varligidir.)
7. BSF toplami = $90.000 + 60.000 + 50.000 = 200.000$ (paket fiyatına esit, dagitilacak indirim yok) Ekipman = $200.000 (90.000/200.000) = 90.000$ Kurulum = $200.000 (60.000/200.000) = 60.000$ Egitim = $200.000 (50.000/200.000) = 50.000$
8. Bir sozlesmede musteriye ayri bir mal veya hizmet devretme vaadidir.
9. Isletmenin, devredilen mal/hizmet karsiliginda, zamanin gecmesi disinda bir kosula (or. gelecekteki performansa) bagli olan bedel alma hakkidir.
10. Alacak kosulsuzdur (sadece zamanin gecmesi yeterlidir); sozlesme varliginin odeme hakki hl gelecekteki performansa veya kilometre taslarina baglidir.

Bounlu

Tum kartlar, adim adim cozumler ve AI hoca destegi Notek uygulamasinda.
Sinav tarihlerini Promy otomatik hatirlaticiya ceviriir.