

Davranışsal Finans Nedir?

Çalışma Kağıdı

Davranışsal finans, ekonomik ve finansal kararların alınmasında psikolojinin rolünü inceleyen, insanların neden her zaman rasyonel davranmadığını açıklamaya çalışan bir disiplindir.

Sorular

- Aşağıdakilerden hangisi davranışsal finansın temel argümanlarından biridir?
A) İnsanlar her zaman rasyonel kararlar alır.
B) Finansal kararlar sadece matematiksel modellere dayanır.
C) Psikolojik faktörler finansal kararları önemli ölçüde etkiler.
D) Duygular finansal piyasalarda rol oynamaz.
- Bir yatırımcının, bir hisse senedi hakkında olumsuz bir haber çıktığında bile elindeki hisseleri satmak istememesi hangi önyargıya örnektir?
A) Kayıptan kaçınma
B) Sabitlenme
C) Sürü psikolojisi
D) Sahiplik etkisi (Endowment Effect)
- Davranışsal finansın odaklandığı ana alan hangisidir?
A) Makroekonomik politikalar
B) Finansal piyasaların matematiksel modellemesi
C) Bireysel ve kurumsal yatırımcıların karar alma süreçleri
D) Merkez bankası operasyonları
- Yatırımcıların piyasa yükselirken daha fazla risk alma eğilimi ve düşerken daha muhafazakar davranması hangi davranışsal finans prensibiyle açıklanır?
- Bir yatırımcının, geçmişte iyi performans göstermiş bir hisse senedine, mevcut piyasa koşulları ne olursa olsun yatırım yapmaya devam etmesi hangi önyargıya örnektir?
- Bir şirketin, kötü haberleri görmezden gelip sadece olumlu gelişmeleri dikkate alması hangi bilişsel önyargıyı yansıtır?
- Tanımla: Bilişsel Önyargı Nedir?
- Tanımla: Duygusal Önyargı Nedir?
- Tanımla: Kayıptan Kaçınma (Loss Aversion)

Cevap Anahtarı

1. C) Psikolojik faktörler finansal kararları önemli ölçüde etkiler. — Davranışsal finans, insanların psikolojik eğilimleri, duyguları ve bilişsel önyargıları nedeniyle her zaman rasyonel davranmadığını savunur.
2. D) Sahiplik etkisi (Endowment Effect) — Sahiplik etkisi, insanların sahip oldukları bir şeye, sahip olmadıkları aynı şeye göre daha fazla değer biçme eğilimidir. Bu, eldeki hisseleri satmak istememe durumunu açıklar.
3. C) Bireysel ve kurumsal yatırımcıların karar alma süreçleri — Davranışsal finans, bireylerin ve kurumların finansal kararları nasıl aldığını, bu süreçlerde psikolojinin nasıl bir rol oynadığını inceler.
4. Bu durum, 'kayıptan kaçınma' (loss aversion) prensibiyle açıklanabilir. Yatırımcılar, potansiyel kayıplardan kaçınmak için piyasa düşerken daha temkinli davranırken, kazanç beklentisiyle piyasa yükseldiğinde daha fazla risk alabilirler.
5. Bu durum, 'sabitlenme' (anchoring) veya 'mevcudiyet' (availability) önyargılarıyla açıklanabilir. Yatırımcı, geçmişteki olumlu bilgilere takılıp kalabilir veya en kolay hatırlanan bilgilere dayanarak karar verebilir.
6. Bu, 'doğrulama önyargısı' (confirmation bias) örneğidir. Kişiler, kendi inançlarını veya beklentilerini doğrulayan bilgilere daha fazla odaklanma eğilimindedir.
7. İnsanların mantıksal düşünme süreçlerini etkileyen ve rasyonel olmayan kararlara yol açabilen sistematik hata veya eğilimlerdir.
8. Finansal kararların alınmasında korku, açgözlülük, pişmanlık gibi duyguların etkisidir.
9. İnsanların, eşit büyüklükteki kazançtan elde edeceği hazdan daha fazla, eşit büyüklükteki kayıptan duyacağı acıyı hissetmesidir.

Bounlu

Tüm kartlar, adım adım çözümler ve AI hoca desteği Notek uygulamasında.
Sınav tarihlerini Promy otomatik hatırlatıcıya çevirir.