

Sosyal Sermaye Nedir?

Çalışma Kağıdı

Sosyal sermaye, bireylerin sahip olduğu sosyal ilişkiler ağının bir sonucu olarak ortaya çıkan, güven, normlar ve karşılıklılık gibi unsurları içeren soyut bir kaynaktır. Temelde, ilişkiler yoluyla elde edilen ve fayda sağlayan potansiyel kaynaklar bütünüdür.

Sorular

- Aşağıdakilerden hangisi sosyal sermayenin temel unsurlarından biri DEĞİLDİR?
A) Güven
B) Karşılıklılık
C) Sosyal Ağlar
D) Ekonomik Sermaye
- Bir toplulukta insanların birbirine yardım etme eğilimi neyi gösterir?
A) Yüksek ekonomik sermaye
B) Düşük sosyal sermaye
C) Yüksek sosyal sermaye
D) Bireysel başarı
- İş bulma konusunda tanıdıkların aracılığıyla elde edilen avantaj, hangi tür sosyal sermayeye daha çok örnektir?
A) Bağlayıcı (Bonding)
B) Köprüleyici (Bridging)
C) Yapısal (Structural)
D) Bireysel (Individual)
- Bir mahalledeki komşuluk ilişkilerinin güçlü olması, acil bir durumda yardımlaşmayı nasıl kolaylaştırır?
- Bir iş görüşmesinde tanıdık aracılığıyla iş bulmak, sosyal sermaye ile nasıl ilişkilidir?
- Bir öğrencinin okul kulüplerine katılarak farklı bölümlerden arkadaş edinmesi, gelecekteki kariyerine nasıl katkı sağlayabilir?
- Tanımla: Sosyal Sermaye Nedir?
- Tanımla: Sosyal Sermayenin Temel Unsurları Nelerdir?
- Tanımla: Bağlayıcı (Bonding) Sosyal Sermaye Nedir?

Cevap Anahtarı

1. D) Ekonomik Sermaye — Ekonomik sermaye, finansal varlıkları ifade ederken; sosyal sermaye ilişkisel ve toplumsal kaynaklarla ilgilidir.
2. C) Yüksek sosyal sermaye — Birbirine yardım etme eğilimi, topluluk içindeki güven ve karşılıklılık düzeyini yansıtır ki bu da yüksek sosyal sermayenin bir göstergesidir.
3. B) Köprüleyici (Bridging) — Farklı gruplardan (örneğin işverenler ve iş arayanlar) kişilerle kurulan zayıf bağlar yoluyla fırsat elde etmek, köprüleyici sosyal sermayenin bir özelliğidir.
4. Güçlü komşuluk bağları, bireyler arasında güven ve tanışıklık oluşturur. Bu durum, acil bir ihtiyaç (örneğin, bir ev kazası veya hastalık) anında komşuların birbirine yardım etme olasılığını artırır. İhtiyaç duyan kişiye hızlıca ulaşım, bakım veya malzeme desteği sağlanabilir. Bu, sosyal sermayenin somut bir faydasıdır.
5. İş görüşmesi için bir tanıdık aracılığıyla tavsiye edilmek, kişinin sahip olduğu sosyal ağın gücünü gösterir. Bu tanıdık, işverenle güvene dayalı bir ilişkiye sahip olabilir ve aday hakkında olumlu referans verebilir. Bu, iş arayanın doğrudan başvuru yapsaydı elde edemeyeceği bir avantajdır ve sosyal sermayenin kariyer olanaklarına dönüştüğünü gösterir.
6. Farklı disiplinlerden ve ilgi alanlarından kişilerle kurulan bağlar, öğrencinin bilgi ve deneyim çeşitliliğini artırır. Bu genişleyen ağ, mezuniyet sonrası iş bulma, proje geliştirme veya yeni fikirler edinme gibi konularda farklı perspektifler ve destekler sunabilir. Bu, gelecekteki fırsatların kapısını aralayan bir sosyal sermaye birikimidir.
7. Bireylerin sosyal ağları aracılığıyla elde ettikleri güven, normlar ve karşılıklılık gibi unsurları içeren soyut kaynaklardır.
8. Güven, karşılıklılık (reciprocity) ve sosyal ağlar (bağlantılar).
9. Benzer özelliklere sahip (aile, yakın arkadaşlar) kişiler arasındaki güçlü bağlardan oluşan sosyal sermayedir.

Bounlu

Tüm kartlar, adım adım çözümler ve AI hoca desteği Notek uygulamasında.
Sınav tarihlerini Promy otomatik hatırlatıcıya çevirir.